

**PROGRAM STUDIÓW WYŻSZYCH
ROZPOCZYNAJĄCYCH SIĘ W ROKU AKADEMICKIM
2021/2022**

data zatwierdzenia przez Radę Instytutu

pieczęć i podpis dyrektora

.....

Studia wyższe na kierunku	ETYKA – MEDIACJE I NEGOCJACJE
Dziedzina/y	dziedzina nauk humanistycznych, dziedzina nauk społecznych
Dyscyplina wiodąca (% udział)	Filozofia 70%
Pozostałe dyscypliny (% udział)	Nauki socjologiczne 10%, psychologia 10%, nauki prawne 10%
Poziom	Pierwszy
Profil	Ogólnoakademicki
Forma prowadzenia	Stacjonarna
Specjalności	b/s
Punkty ECTS	180
Czas realizacji (liczba semestrów)	6 semestrów (3lata)
Uzyskiwany tytuł zawodowy	Licencjat w zakresie ETYKI oraz MEDIACJI I NEGOCJACJI
Warunki przyjęcia na studia	Warunkiem przyjęcia na studia jest posiadanie świadectwa dojrzałości oraz pozytywny wynik postępowania kwalifikacyjnego. Kryteria kwalifikacyjne: „Nowa matura” – pod uwagę będzie brana najwyższa ocena egzaminu maturalnego z przedmiotów: język polski, matematyka, język obcy. „Stara matura” - pod uwagę będzie brana najwyższa ocena z przedmiotów: język polski lub język obcy.

Efekty uczenia się

Symbol efektu kierunkowego	Kierunkowe efekty uczenia się	Odniesienie do efektów uczenia się zgodnych z Polską Ramą Kwalifikacji	
		Symbol charakterystyk uniwersalnych I stopnia ¹	Symbol charakterystyk II stopnia ²
WIEDZA			
K_W01	Zna miejsce i znaczenie etyki i nauk społecznych w tym prawnych w systemie nauk, ich specyfikę przedmiotową i metodologiczną oraz kierunki ich rozwoju. Rozumie znaczenie tych nauk w kształtowaniu kultury.	P6U_W	P6S_WG
K_W02	Zna historyczne i współczesne teorie, ogólną i szczegółową terminologię i metodologię z zakresu filozofii, (szczególnie etyki i antropologii filozoficznej) i wybranych nauk prawnych typowe dla kultury europejskiej i pozaeuropejskich kręgów cywilizacyjnych.		P6S-WG,
K_W03	Posiada gruntowną wiedzę dotyczącą metod interpretacji tekstów źródłowych z zakresu etyki i prawa, zna sposoby argumentacji, rozumowania i wnioskowania w etyce.		P6S-WG
K_W04	Ma pogłębioną wiedzę odnośnie procesów komunikowania interpersonalnego, ich przebiegu i zakłóceń, posiada wiedzę o konfliktach społecznych i sposobach ich rozwiązywania, techniki wpływu na ludzi, przebieg procesów mediacji i negocjacji.		P6S-WG
K_W05	Ma wiedzę dotyczącą norm i wartości społecznie obowiązujących o charakterze moralnym i prawnym, zna regulacje prawne dotyczące prowadzenia mediacji, posiada wiedzę na temat konfliktów rodzinnych i społecznych, zna zasady sporządzania umów negocjacyjnych. Zna i rozumie podstawowe pojęcia i zasady z zakresu ochrony własności intelektualnej, przemysłowej i prawa autorskiego oraz formy rozwoju indywidualnej przedsiębiorczości.		P6S-WG, P6S-WK
UMIĘJĘTNOŚCI			
K_U01	Potrafi formułować i analizować problemy badawcze i zawodowe oraz dobiera możliwe optymalne metody ich rozwiązywania w zakresie konfliktów moralnych, sporów i konfliktów społecznych w rodzinie i innych instytucjach, w zmieniającym się środowisku polietnicznym i wielokulturowym współczesnego społeczeństwa RP i UE.	P6_UU	P6S_UW

¹ Zgodnie z załącznikiem do ustawy z dnia 22 grudnia 2015 r. o Zintegrowanym Systemie Kwalifikacji (Dz. U. z 2016, poz.64)

² Zgodnie z załącznikiem do rozporządzenia Ministra Nauki i Szkolnictwa Wyższego z dnia 14 listopada 2018 r. w sprawie charakterystyk drugiego stopnia efektów uczenia się dla kwalifikacji na poziomach 6-8 Polskiej Ramy Kwalifikacji (Dz. U. z 2018 r., poz. 2218).

K_U02	Potrafi samodzielnie rozwijać, pogłębiać i wykorzystywać swoją wiedzę z zakresu etyki, nauk społecznych i prawa, posługiwać się właściwymi metodami interpretacji tekstów etycznych, prawnych, zjawisk społecznych i postaw moralnych, samodzielnie rozwija umiejętności mediatorsko-negocjacyjne.		P6S_UW, P6S_UU
K_U03	Potrafi samodzielnie organizować pracę osobistą i w zespole, wykazuje gotowość do zespołowego wykonywania zadań i rozwiązywania problemów w tym realizacji projektów społecznych niezależnie od stopnia ich skomplikowania.		PS6_UO
K_U04	Potrafi jasno i przejrzysto przedstawiać swoje stanowisko, argumentować i dyskutować w oparciu o zdobytą wiedzę i specjalistyczną terminologię. Posiada umiejętność przygotowania wystąpień ustnych jak i prac pisemnych w języku polskim i wybranym języku obcym.		P6S_UK, P6S_UW
K_U05	Posługuje się językiem obcym na poziomie B2 Europejskiego Systemu Opisu Kształcenia Językowego		P6S_UK,
KOMPETENCJE SPOŁECZNE			
K_K01	Dbą o precyzyjne i racjonalne formułowanie własnego stanowiska i przekonań oraz ich uzasadnienie, nieustannie monitoruje i ewoluuje własną pracę i zakres posiadanej wiedzy i umiejętności, w realizacji zadań zawodowych wykorzystuje posiadaną wiedzę z zakresu etyki, nauk społecznych i prawnych.	P6U_K	P6S_KK
K_K02	Samodzielnie i odpowiedzialnie podejmuje zadania zawodowe mediatora i negocjatora. Rozumie potrzebę ciągłego rozwoju osobistego i zawodowego. Jest świadomy posiadanych kompetencji; rozumie wartość uczestniczenia w rozmaitych formach życia kulturalnego dla osobistego i zawodowego rozwoju.		P6S_KO, P6S_KR
K_K03	Ponosi odpowiedzialność za siebie i innych ludzi, jest przekonany o konieczności stosowania się do zasad etyki zawodowej; podejmuje decyzje w sposób odpowiedzialny, jest świadom konsekwencji społecznych swoich działań; jest otwarty na dyskusję i tolerancyjny wobec osób prezentujących odmienne poglądy, innych kultur i wyznań religijnych, dopuszcza możliwość zmiany własnego stanowiska.		P6S_KR

<p>Sylwetka absolwenta</p>	<p>Absolwent zna główne koncepcje etyczne typowe dla kultury europejskiej i umie je wykorzystać w pracy zawodowej. Zna normy moralne, wartości oraz przepisy prawa stanowionego. Posiada wiedzę odnośnie kodeksów etycznych. Ma wiedzę dotyczącą sposobów komunikowania interpersonalnego, zawodowego i społecznego, wiedzę z zakresu psychologii konfliktu oraz mediacji i negocjacji. Zna regulacje prawne dotyczące przeprowadzania mediacji i negocjacji, strategii i technik negocjacyjnych oraz stylów mediacji. Zna metody perswazji i wywierania wpływu. Posiada rozwinięte umiejętności obserwowania, diagnozowania, racjonalnego oceniania danych sytuacji, analizowania motywów i wzorców ludzkich zachowań oraz prowadzenia rozmowy z interesariuszami. Potrafi analizować i wyjaśniać przyczyny konfliktów, potrafi wybierać strategie i techniki negocjacyjne oraz właściwe procedury stosowane w mediacjach. Posiada umiejętność spisywania umów i konstruowania ugód mediacyjnych. Umie przygotowywać ustne wystąpienia jako mediator i negocjator. Rozumie potrzebę uczenia się przez całe życie i ciągle doskonali warsztat zawodowy. Potrafi współpracować w grupie oraz określać cele i środki służące realizacji wyznaczonego zadania. Rozumie konieczność stosowania etycznych zasad w mediacjach i negocjacjach. Posiada wszechstronną wiedzę z zakresu etyki, jej historii, działów oraz najnowszych nurtów. Zna etyczne sposoby rozwiązywania konfliktów. Potrafi przeprowadzać mediacje w sprawach rodzinnych, cywilnych i karnych zachowując kulturę etyczną.</p> <p><u>Absolwent uzyskuje kwalifikacje w zakresie:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • wiedzy teoretycznej z etyki, obejmującej jej historię, główne nurty, działy oraz kierunki etycznego myślenia; • wiedzy prawnej niezbędnej do prowadzenia działalności zawodowej; • wiedzy praktycznej dotyczącej komunikacji interpersonalnej i psychologii konfliktu; • strategii i praktyk negocjacyjnych oraz metod prowadzenia mediacji w ramach różnych sytuacji: rodzinnych i zawodowych; • technik przekształcania sytuacji konfliktowych w konstruktywne poszukiwanie rozwiązań; • metod perswazji i skutecznego przekonywania; • reguł samodzielnego prowadzenia mediacji i negocjacji w różnych sytuacjach życiowych i zawodowych; • umiejętności konstruowania ugód i umów negocjacyjnych;
<p>Uzyskiwane kwalifikacje oraz uprawnienia zawodowe</p>	<p>Ukończone studia przygotowują do wykonywania zawodu negocjatora i mediatora w placówkach socjalnych, oświatowych, sądach, przedsiębiorstwach oraz dostosowanie wykształcenia studenta do szybko zmieniającego się rynku pracy.</p>
<p>Dostęp do dalszych studiów</p>	<p>Możliwość kontynuacji nauki na studiach drugiego stopnia i studiach podyplomowych.</p>

<p>Jednostka naukowo-dydaktyczna właściwa merytorycznie dla tych studiów</p>	<p>Instytut Filozofii i Socjologii</p>
--	--

ETYKA – MEDIACJE I NEGOCJACJE

Studia stacjonarne I-stopnia

PLAN STUDIÓW OD ROKU AKADEMICKIEGO 2021/2022 PLAN STUDIÓW W UKŁADZIE SEMESTRALNYM

Semestr I

Zajęcia dydaktyczne – obligatoryjne

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Wstęp do filozofii	30		30					60	E	6
Wprowadzenie do aksjologii	15	30						45	E	6
Psychologia społeczna	30		30					60	E	6
Socjologia	30	30						60	E	6
Komunikacja interpersonalna	15		15					30	E	5
Ochrona własności intelektualnej							15	15	Zal.	1
	120	60	75				15	270	5	30

Pozostałe zajęcia

rodzaj zajęć	godz	punkty ECTS
Szkolenie z zakresu BHK	4	0
Szkolenie biblioteczne	2	0
		0

Semestr II

Zajęcia dydaktyczne – obligatoryjne

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkt y ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Kulturoznawstwo	30		30					60	E	6
Wprowadzenie do etyki	30		30					60	E	6
Wprowadzenie do mediacji i negocjacji	15		30					45	E	6
Podstawy prawne alternatywnych metod rozwiązywanie sporów	15							15	Zal. z oceną	2
	90		90					180	3	20

Kursy do wyboru

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkt y ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Zajęcia monograficzne wybierane z listy proponowanej przez IFiS			30					30	Zal. z oceną	3
Perswazje i manipulacje lub Autoprezentacja		20						20	Zal. z oceną	3
Moduł science	15							15	Zal.	1
Język obcy B-2			40					40	Zal.	3
	15	20	70					105	0	10

Semestr III

Zajęcia dydaktyczne – obligatoryjne

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Historia etyki 1	15		30					45	Zal. z oceną	3
Podstawy retoryki dla mediatorów		15						15	Zal.	1
Profil mediatora		15						15	zal.	1
Podstawy prawa karnego i prawa nieletnich	15	15						30	E	3
Logika pragmatyczna	30		30					60	E	5
Antropologia filozoficzna	30	30						60	E	5
Profil negocjatora		15						15	Zal.	1
	90	90	60					240	3	19

Kursy do wyboru

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Zajęcia monograficzne wybierane z listy proponowanej przez IFiS			30					30	Zal. z oceną	2
Filozofia kultury lub Podstawy teorii kultury	15	15						30	Zal. z oceną	2
Socjologia rodziny lub Socjologia dewiacji i przestępczości	15	15						30	E	4
Język obcy B-2			40					40	Zal.	3
Wychowanie fizyczne		30						30	Zal.	0

30	60	70					160	1	11
----	----	----	--	--	--	--	-----	---	----

Semestr IV

Zajęcia dydaktyczne – obligatoryjne

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkt y ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Historia etyki 2	15		30					45	E	5
Prawa człowieka	15	30						45	Zal. z oceną	3
Podstawy prawa cywilnego	15							15	E	2
Podstawy prawa rodzinnego	15							15	E	2
Podstawy prawa gospodarczego	15							15	E	2
Socjologia moralności	30	30						60	Zal. z oceną	3
Trening negocjacyjny			20					20	zal.	1
	105	60	30					195	4	18

Kursy do wyboru

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkt y ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Zajęcia monograficzne wybierane z listy proponowanej przez IFiS			30					30	Zal. z oceną	2

Etyka i religia lub Religioznawstwo	15	30						45	Zal. z oceną	3
Prakseologia lub Dylematy etyki politycznej	15	15						30	Zal. z oceną	3
Język obcy B-2			30					30	E	4
Wychowanie fizyczne		30						30	Zal.	0
	30	75	60					165	1	12

Semestr V

Zajęcia dydaktyczne – obligatoryjne

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkt y ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Etyka biznesu	15	30						45	E	6
Dylematy moralne współczesnego świata		30						30	Zal. z oceną	3
Mediacje w sprawach karnych i nieletnich			20					20	Zal. z oceną	2
Mediacje w sprawach cywilnych			20					20	Zal. z oceną	2
Konstruowanie ugód i umów mediacyjnych w sprawach cywilnych		15						15	E	2
Prawa zwierząt		15						15	Zal.	1
Trening mediacyjny			20					20	Zal.	1
Podstawy przedsiębiorczości	15							15	Zal.	1
	30	90	40					160	2	18

Kursy do wyboru

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkt y ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				

Techniki informacyjne lub Podstawy doradztwa zawodowego			15					15	Zal.	2
Mediacje i negocjacje społeczne lub Etyka kapitalizmu	15							15	Zal. z oceną	3
Seminarium licencjackie					30			30	Zal.	3
Translatorium (poziom B2)			30					30	zal.	2
	15		45		30			90	0	10

Praktyki

nazwa praktyki	godz	tyg.	forma zaliczenia	punkty ECTS
praktyka zawodowa (niepedagogiczna)	60		Zal. z oceną	2

Semestr VI

Zajęcia dydaktyczne – obligatoryjne

nazwa kursu	godziny kontaktowe							E/-	punkty ECTS	
	W	zajęć w grupach					E-learning			razem
		A	K	L	S	P				
Etyka środowiskowa	30	30						60	E	4
Mediacje w sprawach rodzinnych			20					20	Zal.	1
Mediacje w sprawach gospodarczych			20					20	Zal.	1
Negocjacje			30					30	Zal.	1
Podstawy prawa pracy	15							15	Zal.	1
Podstawy bioetyki	30	30						60	E	4
Negocjacje w zarządzaniu współpracą z kluczowymi klientami			20					20	Zal.	1
	75	60	90					225	2	13

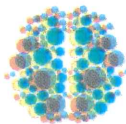
Kursy do wyboru

nazwa kursu	godziny kontaktowe					E/-	punkty ECTS
	W	zajęć w grupach					

	A	K	L	S	P				
Negocjacje biznesowe lub Negocjacje społeczne		30					30	Zal.	2
Alternatywne wobec Sądu sposoby rozwiązywania konfliktów (ADR) lub Emocje i impas w mediacjach	15						15	Zal.	2
Seminarium licencjackie				15			15	Zal.	3
Translatorium (poziom B2)		30					30	Zal.	2
	15	60		15			90	-	9

Egzamin dyplomowy

Tematyka	Punkty ECTS
Przedmiotem egzaminu dyplomowego jest problematyka pracy dyplomowej oraz dyscyplin naukowych, których znajomość była niezbędna do napisania pracy dyplomowej.	8



UCHWAŁA NR 10/2021

**Rady Instytutu Filozofii i Socjologii Uniwersytetu Pedagogicznego im. Komisji Edukacji Narodowej w Krakowie
z dnia 17.05.2021 roku**

w sprawie: zatwierdzenie planów i programów studiów na kierunku Etyka-mediacje i negocjacje na rok akademicki 2021/2022

§1

Rada Instytutu Filozofii i Socjologii Uniwersytetu Pedagogicznego im. KEN w Krakowie poprzez zdalne głosowanie zatwierdziła plany i programy studiów na kierunku Etyka-mediacje i negocjacje, studia stacjonarne i niestacjonarne, I i II -stopnia na rok akademicki 2021/2022

Za radę

DYREKTOR
Instytutu Filozofii i Socjologii
Uniwersytetu Pedagogicznego
[Signature]
prof. dr hab. Janusz A. Majcherek